

RallySportClassic

Passion

AMITIÉ, PASSION, COMPÉTENCES ET AMBITIONS CARACTÉRISENT LA SOCIÉTÉ LANCÉE PAR SERGE CAZAUX. GRAND AMATEUR DE VOITURES DE RALLYE DES ANNÉES 70/80 ET PILOTE EN VHC, CE DERNIER S'EST ADJOINT LES SERVICES D'HENRI DEPONS POUR FAIRE VIVRE CETTE ANTENNE SPÉCIALISÉE DANS L'ACHAT ET LA VENTE DE VÉHICULES HISTORIQUES. CELLE-CI FAIT ÉGALEMENT OFFICE D'OUTIL PROMOTIONNEL POUR SON ACTIVITÉ DE NÉGOCE AUTOMOBILE : VO&Co.

Texte William Pac - Photos Philippe Maitre

partagée



L'équipe, de gauche à droite, autour de la BMW 3.0 CSL récemment rachetée à Patrick Giboulet : Magali Oberkugler, chargée de la promotion de VO&Co, Henri Depons, directeur, Robert Lis, Dimitri Claudepierre, tous deux en charge de la maintenance et de l'assistance, et Serge Cazaux, le boss.

A yguemorte-les-Graves est une petite localité au sud-est de Bordeaux. C'est là, au fond d'un parc d'activité bordé d'arbres, que se trouve notre officine. En cette veille de rallye (le Bordeaux Aquitaine Classic, relaté dans notre précédent numéro), la météo est au grand bleu et l'ambiance joyeusement printanière. Ça ne durera pas, mais c'est une autre histoire... Henri Depons nous attend avec un café chaud et des viennoiseries à volonté. De quoi aborder confortablement l'histoire de «RSC», pour qui la convivialité n'est pas un vain mot. Nous le verrons plus tard, c'est même l'une des raisons d'être de cette société, dont l'activité ne se limite pas à l'achat et à la vente de voitures historiques... «J'ai toujours été indépendant, explique Henri, qui



« Ce ne sont pas des voitures de musée, mais des autos qui courent »

(Serge Cazaux)

manageait depuis 1993 une activité de négoce automobile, HD Auto, à laquelle est venu s'ajouter, en 2008, un département Classic consacré à la préparation VHC. Mais quand Serge m'a proposé de devenir le directeur de RallySportClassic, j'ai volontiers accepté. » Il faut dire que les deux hommes se connaissent bien, et depuis longtemps. Leur amitié remonte au temps de la Coupe R5 GT Turbo, quand Serge Cazaux rachetait les autos d'Henri, pointure de la discipline. Mais Serge, qui a débuté à l'orée des années 80 en Coupe Autobianchi A112 Abarth, n'effectue qu'une brève carrière en rallye, trop absorbé qu'il est alors par son entreprise de négoce automobile. Les trajectoires des deux amis s'éloignent pour quelque temps. « J'avais une boîte très importante, avec 500 employés, explique Serge. J'ai perdu Henri de vue. Puis j'ai revendu ma société il y a trois ans. Je commençais à penser «semi-retraite». Mais comme je n'ai qu'une passion – le rallye – j'ai eu envie de replonger. J'ai appelé Henri qui m'a dit : " Je m'oc-



La Porsche 911 Groupe 4 et la Ford Sierra Cosworth ex-Auriol constituent les fers de lance de la maison, tout comme la Lancia Rally 037. Ces trois voitures sont pilotées tour à tour par Serge Cazaux.



Parmi les voitures de course à vendre, on trouve des modèles abordables, comme cette Opel Manta GT/E Groupe 2, cette VW Golf GTI et cette Ford Escort RS Groupe 1.

SAISON 2014 LE PROGRAMME

Après le rallye de la Fougère qui a vu évoluer la Manta Groupe 2, le coup d'envoi de la saison a été donné lors du Rallye Bordeaux Aquitaine Classic, le 22 mars dernier. Un rendez-vous important puisque Bordeaux accueille le siège de la société VO&Co et que RallySportClassic se situe à quelques kilomètres de là. Vainqueur de la première édition au volant de la 911 Groupe 4, en octobre 2012, Serge Cazaux remettait son titre en jeu. Hélas, la voiture refusait tout service au moment de repartir des vérifications, contraignant l'équipage à déclarer forfait. Deux temps forts marqueront la saison : le Rallye du Maroc Historique, en mai, et le Tour de Corse Historique, en octobre. Deux épreuves de notoriété, abordées avec deux autos différentes : la Kadett GT/E Groupe 2 pour le premier, la Lancia 037 pour le second. « Nos ambitions ne sont pas les mêmes dans les deux épreuves, explique Serge Cazaux. Pour le Maroc, nous voulons avant tout une voiture fiable, capable de nous emmener au bout avec des moyens raisonnables. Avec la 037, en Corse, nous aurons une auto qui peut gagner. » « Au Maroc, il est impossible de jouer la gagne face à des structures comme Kronos et à des voitures plus performantes, complète Henri Depons. Mais il s'agit d'un véritable marché pour des gens qui cherchent des autos plus raisonnables, du côté des Groupe 2. » D'autres rallyes nationaux émailleront l'année : Vins Mâcon, Drôme-Paul Friedman (remporté en 2012 par Serge), ou bien Rallye d'Autun, abordé à titre personnel par Henri avec la Chevette. Découvert l'an dernier, le Rallye Festival Trasmiera, disputé en mode démonstration en Cantabrie, dans le nord de l'Espagne (voir EC n°38 d'octobre 2013), figure également au programme, en septembre. « Un rallye magnifique où nous nous sommes régalés l'an dernier. Nous avons été très bien accueillis par les organisateurs, que nous avons envie d'aider. Ce sera de la détente pure », explique Serge, qui roulera alternativement, tout au long de la saison, avec Vincent Clavier et David Simsic, dans le baquet de droite. Au terme de cette saison, RSC établira un bilan afin d'envisager le programme 2015. Une chose se profile déjà, cependant : le Tour Auto, avec la très belle BMW 3.0 CSL rachetée à Patrick Giboulet. Serge piloterait l'auto sur les épreuves routières, Henri sur les circuits. Passion partagée, on vous disait...



Les BMW M3 ont également les faveurs de la maison, de Serge à Henri...



Henri Depass dirige la structure avec enthousiasme. Dans l'atelier, on retrouve son emblématique Vauxhall Chevette, ainsi que la Ford Escort de son frère, Dominique.



RallySportClassic propose également des sportives de série, comme cette Ford Capri RS et cette Talbot Sunbeam Lotus, qui entourent une 911 Groupe 3, elle aussi en ven

cupe de tout !" Au départ, c'était juste pour le plaisir : j'ai acheté la Porsche 911 Groupe 4 de Gérard Bley pour courir en rallyes VHC. Henri avait sa propre société spécialisée dans le domaine. De là est née l'idée de créer un projet en commun, autour de notre passion partagée pour les voitures historiques. » Aujourd'hui « quinquas » (en pleine forme !), les deux hommes ont connu l'âge d'or des Groupe 4 et des Groupe B. « Les belles années du rallye », résume Serge. Ce sont justement les autos de cette époque qu'abritent aujourd'hui les murs de RSC...

De la sportive populaire à la bête de course

L'idée ? Acheter et vendre des voitures historiques, « de la sportive populaire à la bête de course ». Parmi ces dernières, on trouve des stars au pedigree certifié, comme la Lancia Rally 037 ou la Ford Sierra Cosworth ex-Auriol. Serge utilise ces dernières en course ou en démonstration. Aux côtés de la 911 Groupe 4 constituant aujourd'hui le sommet de l'offre

de RSC sur le marché (100 000 euros), l'atelier abrite aussi des voitures plus accessibles, comme cette Golf GTI Groupe 1 affichée à 12 000 euros. « Une voiture saine qui permet de débiter en historique à moindre frais », résume Henri. De bonnes Groupe 2 au rapport prix-performances intéressantes sont également au catalogue, à l'instar de l'Opel Manta GT/E aux couleurs RSC. L'objectif ? « Que RSC ait un stock représentatif du rallye des années 70 et 80. Nous voulons donner à certaines un beau palmarès, en les engageant en compétition. Ce ne sont pas des voitures de musée, mais des autos qui courent », précise Serge. Les modèles de série ne sont pas non plus négligés, surtout lorsqu'ils sont en bon état d'origine, comme cette Talbot Sunbeam Lotus fleurant bon les années 80. « Notre ambition est de proposer des voitures sûres, de faire quelque chose de propre », poursuit Henri.

RallySportClassic n'est pas un atelier de préparation : ici, on est en mesure d'entretenir le parc de voitures, bien sûr, mais la société n'a pas de visées dans ce domaine, pas plus que dans la location, ou alors de manière très ponctuelle, dans un cadre amical. Dimitri Claudepierre et Robert Lis (prestataire) sont là pour s'occuper des autos en matière de maintenance et d'assistance sur les rallyes que dispute Serge, sous la houlette d'Henri.

Un outil promotionnel

Si les débuts de RSC, en 2012, ont surtout été consacrés à la constitution du stock d'autos, l'année 2014 marque un tournant dans le fonctionnement de la structure. Celle-ci, en effet, porte aujourd'hui le nom de RallySportClassic by VO&Co. Cette dernière so-

ciété, lancée par Serge Cazaux après la vente de sa première entreprise, prolonge son activité dans le domaine du véhicule d'occasion : 5 000 voitures par an, écoulées exclusivement dans le réseau des revendeurs professionnels, à l'échelle européenne. Sponsor unique de RSC, VO&Co entend





Sponsor unique de RSC, VO&Co s'appuie sur la structure pour organiser des opérations de relations publiques avec ses clients concessionnaires

mettre à profit l'attractivité des voitures de rallyes anciennes dans le cadre d'opérations de relations publiques avec ses clients concessionnaires. Lors du Rallye Bordeaux Aquitaine Classic, ainsi, près de 300 invités étaient conviés à la soirée organisée sous le chapiteau dressé sur les allées de Tourny, en plein cœur de la ville, juste devant le parc fermé. Le lendemain, pendant l'épreuve, des navettes emmenaient tout ce beau monde sur les spéciales. « *Les clients sont ravis* », se réjouit Serge, qui entend réaliser les choses de manière professionnelle. Dans la foulée du « BAC », RSC a organisé des jour-

nées piste sur le circuit de Mérignac, avec des baptêmes à bord de cinq ou six voitures, de la Golf GTI à la 037... Et tout au long de l'année, VO&Co invite un ou deux clients VIP sur les rallyes, ceux-ci étant complètement intégrés à l'équipe d'assistance. La passion et le partage se trouvent ainsi réunis par le biais de cette double activité placée sous le signe de la convivialité. Une marque de fabrique qui, de par sa nature et ses ambitions, fait de RallySportClassic une entité à part dans le monde du rallye historique. Ce n'est pas le moindre de ses mérites. ■



Dimitri Claudepierre en action : l'atelier assure la maintenance des autos présentes mais ne propose pas de préparations à destination de la clientèle, RallySportClassic se concentrant sur le négoce.

DIDIER VALLÉ **UN ARTISTE** **DANS L'ÉQUIPE**

Particularité de RallySportClassic : la société est étroitement liée à un artiste, Didier Vallé. Graphiste dans l'entreprise dirigée par Serge Cazaux, celui-ci est également peintre et couche sur la toile autos de course, tableaux de bord et autres montres chronos adulées par les amateurs de sport automobile. Des peintures hyper figuratives permettant, entre autres, d'apprécier dans les plus petits détails le poste de pilotage de la Lancia 037 ou de la 911... Le travail de l'artiste était exposé sous la tente de RSC, sur les allées de Tourny, pendant le Rallye Bordeaux Aquitaine Classic. Mieux, un livre est actuellement à l'étude : on y retrouvera toutes les autos de RSC ! www.didiervalle.fr



Didier Vallé (casquette) lors de l'exposition organisée pendant le rallye Bordeaux Aquitaine Classic, devant la toile de la Sierra. Ci-dessus : le tableau de bord de la 911 Gr. 4.

CONTACT

RallySportClassic
2, route Robert Algayon
Parc d'activités Robert Algayon, bâtiment 4
33640 Ayguemorte-les-Graves
Tél. : 05 57 54 57 11
www.rallysportclassic.com